

Senior Business Development Manager (m/w/d) Health Care für den DACH Raum (100%)

Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung eine/n Senior Business Development Manager für den Marktaufbau von Assistenzrobotik im Gesundheitswesen im DACH Raum. Zu Ihrer Zielgruppe gehören überwiegend Rehabilitationskliniken, Alters- und Pflegezentren sowie Einrichtungen für Menschen mit einer Beeinträchtigung.

ÜBER F&P ROBOTICS

Die F&P Robotics AG ist Pionierin und global führende Anbieterin von Assistenzrobotik im Gesundheitswesen. Die Roboter von F&P unterstützen Fachpersonen und bieten Bewohner/innen und Patienten/innen eine erhöhte Selbständigkeit und Lebensqualität. Insgesamt 50 Mitarbeitende in Zürich und Shanghai arbeiten am kontinuierlichen Aufbau und Erfolg des 2014 gegründeten High-Tech Unternehmens.

Zur Pflege der bestehenden- und dem Ausbau neuer Kunden und Projekte suchen wir eine motivierte und unternehmerisch denkende Person als Senior Business Development Manager.

ANFORDERUNGEN

- Mehrjährige Erfahrung im Business Development, Verkauf-Aussendienst oder Key Account Management für eine Technologiefirma im Gesundheitswesen
- Kenntnisse über die Bedürfnisse, Entscheidungsprozesse sowie regulatorischen Rahmenbedingungen im Gesundheitswesen
- Selbständige und unternehmerische Persönlichkeit mit einem Flair für betriebswirtschaftliche Aspekte
- Reisebereitschaft in der DACH Region
- Erfahrung im Projektmanagement und in der Zusammenarbeit mit Technikern

- Gewinnende Persönlichkeit, die sich sowohl mit Entscheidungsträgern als auch mit Fachpersonen aus der Praxis kompetent und glaubwürdig verständigen kann
- Praktische Kenntnisse des Gesundheitswesens in der Schweiz und/oder Deutschland von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse

IHRE AUFGABEN

- Sie akquirieren und betreuen Kunden aus den Bereichen Rehabilitationskliniken, Alters- und Pflegezentren sowie Einrichtungen für Menschen mit einer Beeinträchtigung
- Sie recherchieren Förder- und Finanzierungsmöglichkeiten (z.B. öffentliche Hand, Krankenkassen) für den Einsatz von Robotik im Gesundheitswesen, bereiten Projekteingaben vor und Begleiten die Projekte
- Sie betreuen die Kunden während des Kaufprozesses, während der Einführung sowie des Betriebs unserer Produkte in enger Zusammenarbeit mit dem "Usability Team" der F&P Robotics
- Sie nehmen die Bedürfnisse der Kunden auf und kommunizieren mit dem Produktmanagement von F&P Robotics
- Sie bearbeiten Besuchs- und Telefonlisten und können dabei auf Kontakte von F&P Robotics zurückgreifen. Zudem identifizieren Sie neue potenzielle Kunden und bringen diese aktiv ein
- Sie repräsentieren die Firma F&P Robotics und ihre Produkte gegenüber Kunden, Interessenten und weiteren Anspruchsgruppen (z.B. öffentliche Einrichtungen, Universitäten, Versicherungsträger)
- Sie bedienen die Produkte von F&P Robotics fachmännisch und führen selbständig Schulungen durch
- Sie erarbeiten Verkaufsaktivitäten und besuchen relevante Veranstaltungen

F&P Robotics AG

Rohrstrasse 36
8152 Glattbrugg ZH
+41 44 515 95 20
www.fp-robotics.com



UNSER ANGEBOT

- Unternehmerische Aufgabe mit hoher Selbständigkeit und Eigenverantwortung
- Teil eines Schweizer Hightech Unternehmens mit weltweit einzigartigen Produkten
- Faire fixe Lohnkomponente mit variablem Anteil und Möglichkeit am Wachstum direkt zu partizipieren
- Sehr gute Einstiegsmöglichkeit, um sich im Rahmen unserer Wachstumsstrategie weiterzuentwickeln

Bitte senden Sie ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Motivationsschreiben und Zeugnisse) an jobs@fp-robotics.com.

Sanja Dimitrova, HR

jobs@fp-robotics.com
+41 44 515 95 20