

# Senior Business Development Manager (m/w/d) EMEA für Gastronomie Roboter (100%)

Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung eine/n Senior Business Developer für den Marktaufbau von der Robotik für die Gastronomie im Raum EMEA. Zu Ihrer Zielgruppe gehören überwiegend Hotels, Restaurants und Eventorganisatoren.

## ÜBER F&P ROBOTICS

Die F&P Robotics AG ist Pionierin und eine global führende Anbieterin von Robotern in der Gastronomie und anderen Gebieten. Die Roboter von F&P bedienen Kunden an der robotischen Bar mit verschiedenen Drinks oder mit unterschiedlichen Kaffees und Softdrinks. Insgesamt 50 Mitarbeitende in Zürich und Shanghai arbeiten am kontinuierlichen Aufbau und Erfolg des 2014 gegründeten High-Tech Unternehmens.

Zur Pflege bestehender- und vor allem dem Ausbau neuer Kunden und Projekte suchen wir eine motivierte und unternehmerisch denkende Person als Senior Business Development Manager.

## ANFORDERUNGEN

- Mehrjährige Erfahrung im Business Development, Verkauf-Aussendienst oder Key Account Management für eine Firma mit innovativen Investitionsgütern im Gastrobereich
- Kenntnisse über die Bedürfnisse, Entscheidungsprozesse sowie regulatorischen Rahmenbedingungen in der Gastronomie
- Selbständige und unternehmerische Persönlichkeit mit einem Flair für betriebswirtschaftliche Aspekte
- Reisebereitschaft innerhalb von EMEA
- Erfahrung im Projektmanagement und in der Zusammenarbeit mit Technikern
- Gewinnende Persönlichkeit, die sich sowohl mit Entscheidungsträgern als auch mit Fachpersonen aus der Praxis kompetent und glaubwürdig verständigen kann
- Gute Englischkenntnisse

## **IHRE AUFGABEN**

- Sie akquirieren und betreuen Kunden aus den Bereichen Hotellerie, Restauration und Eventorganisationen
- Sie betreuen die Kunden während des Kaufprozesses, während der Einführung sowie des Betriebs unserer Produkte in enger Zusammenarbeit mit dem Installations-Team
- Sie nehmen die Bedürfnisse der Kunden auf und kommunizieren mit dem Produktmanagement der F&P Robotics
- Sie suchen spannende Zusammenarbeitsmöglichkeiten mit Getränkeherstellern, konzipieren einzigartige Vorzeigeprojekte mit renommierten Kunden und unterstützen die Medienarbeit der Kunden
- Sie bearbeiten Besuchs- und Telefonlisten und können dabei auf Kontakte von F&P Robotics zurückgreifen. Zudem identifizieren Sie neue potentielle Kunden und bringen diese aktiv ein
- Sie repräsentieren unsere Firma und ihre Produkte gegenüber Kunden, Interessenten und weiteren Anspruchsgruppen (z.B. öffentliche Einrichtungen, Hotelfachschulen oder Universitäten)
- Sie bedienen die Produkte fachmännisch und führen selbständig Schulungen durch
- Sie erarbeiten Verkaufsaktivitäten und besuchen relevante Veranstaltungen

## **UNSER ANGEBOT**

- Unternehmerische Aufgabe mit hoher Selbständigkeit und Eigenverantwortung
- Teil eines Schweizer Hightech Unternehmens mit weltweit einzigartigen Produkten
- Faire fixe Lohnkomponente mit variablem Anteil und Möglichkeit am Wachstum direkt zu partizipieren
- Sehr gute Einstiegsmöglichkeit, um sich im Rahmen unserer Wachstumsstrategie weiterzuentwickeln

Bitte senden Sie ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Motivationsschreiben und Zeugnisse) an [jobs@fp-robotics.com](mailto:jobs@fp-robotics.com).

**Sanja Dimitrova, HR**

[jobs@fp-robotics.com](mailto:jobs@fp-robotics.com)  
+41 44 515 95 20