

Senior Key Account Manager (m/w/d) Seniorenheime / Krankenhäuser für den Süddeutschen Raum, 100%

Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung eine/n Senior Key Account Manager (m/w/d) für Seniorenheime / Krankenhäuser in Süddeutschland.

Über F&P Robotics

Die F&P Robotics AG ist die führende Anbieterin von Assistenz-Robotik für das Gesundheitswesen. Die Produkte von F&P entlasten Fachpersonen in Seniorenheimen und Krankenhäusern im Alltag und bieten Bewohner/innen und Patienten/innen Lebensqualität. Insgesamt 50 Mitarbeitende in Zürich und Shanghai arbeiten am kontinuierlichen Aufbau und Erfolg des 5 jährigen High-Tech Unternehmens. Der geographische Fokus von F&P Robotics liegt vorerst im deutschsprachigen Europa und China.

Zur Pflege der bestehenden- und dem Ausbau neuer Key Accounts in Süddeutschland suchen wir eine motivierte und unternehmerisch denkende Person als Senior Key Account Manager (m/w/d).

Anforderungen

- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf-Aussendienst und/oder im Key Account Management für Seniorenheime und/oder Krankenhäuser
- Fundiertes Wissen über die Bedürfnisse, Entscheidungsprozesse sowie regulatorische Rahmenbedingungen von Seniorenheimen und Krankenhäusern
- Selbständige und unternehmerische Persönlichkeit mit einem Flair für betriebswirtschaftliche Aspekte
- Reisebereitschaft in Süddeutschland, deutschsprachige Schweiz und Österreich
- Gewinnende Persönlichkeit, die sich sowohl mit Entscheidungsträgern als auch mit Fachpersonen aus der Praxis kompetent und glaubwürdig verständigen kann
- Praktische Kenntnisse des Gesundheitswesens in Deutschland
- Erfahrung im Projektmanagement und in der Zusammenarbeit mit Technikern von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse von Vorteil

Ihre Aufgaben

- Sie akquirieren und betreuen Key Accounts aus den Bereichen Seniorenheim und Krankenhaus
- Sie betreuen Key Accounts während des Kaufprozesses, während der Einführung sowie des Betriebs unserer Produkte
- Sie nehmen die Bedürfnisse der Key Accounts auf und kommunizieren mit der Produktion und Entwicklungsabteilung von F&P Robotics in Zürich
- Sie bearbeiten Besuchs- und Telefonlisten und können dabei auf Kontakte von F&P Robotics zurückgreifen. Zudem identifizieren Sie neue potentielle Key Accounts und bringen diese aktiv ein
- Sie repräsentieren die Firma F&P Robotics und ihre Produkte gegenüber Key Accounts, Interessenten und weiteren Anspruchsgruppen (z.B. öffentliche Einrichtungen, Universitäten, Versicherungsträger)
- Sie bedienen die Produkte von F&P Robotics fachmännisch und führen selbständig Schulungen durch
- Sie erarbeiten Verkaufsaktivitäten und besuchen relevante Veranstaltungen

Unser Angebot

- Unternehmerische Aufgabe mit hoher Selbständigkeit und Eigenverantwortung
- Teil eines Schweizer Hightech Unternehmens mit weltweit einzigartigen Produkten
- Faire fixe Lohnkomponente mit variablem Anteil und Möglichkeit am Wachstum direkt zu partizipieren
- Firmenfahrzeug wird zur Verfügung gestellt
- Sehr gute Einstiegsmöglichkeit, um sich im Rahmen unserer Wachstumsstrategie weiterzuentwickeln

Bitte senden Sie ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Motivationsschreiben und Zeugnisse) an Michael Früh (mfr@fp-robotics.com), Leiter des Bereiches Care Robotics.